

ぶぎん地域経済研究所《研修セミナー》のご案内

《WEB開催》

コロナ時代の営業改革 わかる⇒できる



福永雅文氏

ランチェスター 戦略実践編

小が大に勝つ!

コロナにより、営業の方法や体制の改革は待たなしとなりました。顧客への訪問は行すべきなのか、自粛すべきなのか。訪問する場合のアポの取り方、訪問しない場合はどのように営業するのか。DXやAIを中小企業はどのように踏まえればよいのか。

「特定分野でNo.1になるランチェスター戦略」の基本編に引き続き、講師は福永雅文氏です。どのようにNo.1を目指すのか。

地域戦略、販売チャンネル戦略、そして営業戦略の実践編を解説していただきます。

■日時 2021年9月6日(月) 13:30~16:30

■申込締切 2021年8月30日(月) ■定員 50名

■開催形式 **WEBセミナー (Zoom配信)**

■受講料 ぶぎん経営者クラブ会員の方 **9,900円**(消費税・資料代込)
会員以外の方 **15,400円**(消費税・資料代込)

セミナーの主な内容

- 特定分野でNo.1になる実務体系
- 市場シェアの把握方法
- 地域No.1戦略
- 販売チャンネル戦略
- 顧客の戦略的格付法
- コロナ時代の営業改革
- 営業活動の組織化、標準化、見える化



【講師紹介】 戦国マーケティング株式会社 代表取締役 コンサルタント
NPOランチェスター協会 常務理事・研修部長
公益財団法人SAWADA FOUNDATION 理事



福永 雅文氏

～特定分野でNo.1になることが企業の持続的な繁栄のために最も有効である～

No.1を目指す企業の戦略作りの方法を指導し、社長の戦略の決定に助言するコンサルタント。企業の営業・販売戦略をコンサルティング、経営相談、研修で支援する。その指導原理は我が国の競争戦略のバイブルともいわれるランチェスター戦略。小が大に勝つ「弱者逆転」を使命とし、ビジネス戦国時代を生き残る知恵を提供する意図から社名に「戦国」とつける。

【主な著書】「小が大に勝つ逆転経営 社長のランチェスター戦略」(日本経営合理化協会)「ランチェスター戦略『営業』大全」(日本実業出版社)など多数

シリーズ「小が大に勝つランチェスター戦略」『ぶぎんレポート』好評連載中!!

お申込は裏面をご利用ください。弊社ホームページからもお申込みいただけます。

参加お申込み

ぶぎん地域経済研究所 宛

FAX (フリーダイヤル) 0120-54-6340

《WEB開催》「ランチェスター戦略 実践編」(9/6)参加申込書

貴社名		○で囲む	会員・会員以外
ご住所	〒	会員番号	
電話/FAX	/	ご連絡 担当者	部署・役職名
※E-mail	(ゼロやエルはフリガナをお願いします。)		氏名
※E-mail (ゼロやエルはフリガナをお願いします)		部署・役職名・受講者名(ふりがな)	

◇ご記入いただきましたお申し込み情報につきましては、セミナーのご案内やご連絡だけに使用させていただきます。

■お申込み方法

- ・本申込書にご記入の上、FAXにてぶぎん地域経済研究所宛お申込みください。
- ・メールアドレスをお届けいただいている会員さまは、弊社ホームページからもお申し込みいただけます。
- ・受講料につきましては、別途請求書を送付させていただきますので、お振込みをお願いいたします。
- ・ご入金を確認できた方には、セミナー開催前（9月3日）までに受講のご案内メール(視聴用URL)をお送りします。

■留意事項

- ・必ず事前にZoomのインストールをお願い致します。
- ・インターネットの繋がる環境でご参加ください。(Wi-Fi環境をお勧めします。)
- ・通信環境により、音声・映像が途切れる可能性があります。
- ・Wi-Fi接続以外のモバイル通信の場合、データ通信料が消費されます。
- ・本セミナーは著作権保護により、録音録画は禁止とさせていただきます。

《お問い合わせ先》

ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部 (担当：澤田・佐藤)

TEL (048) 647-8484 E-mail : sawada@bugin-eri.co.jp

<https://www.bugin-eri.co.jp/>

