# ぶぎん地域経済研究所≪研修セミナー≫のご案内

# 社長のためのランチェスター 総合

新分野進出にも既存先深耕にも効く

コロナ、デジタル化、働き方改革…。いま企業は新分野への進出と、既存事業の深耕のために営業方法を改革する必要があります。その方法を、『小が大に勝つ戦略のバイブル』といわれるランチェスター戦略に学びます。講師は、第一人者で多数の著書のある福永雅文氏です。同氏が、助言や指導をした埼玉県内の中小企業の事例も交えて、実務的に解説していただきます。ワークシートを使って自社の戦略づくりの勘どころも伝授します。

[日 時] 2022年 10月6日(木) 9:30~16:30

【会 場】 **大宮ソニックシティビル 6階604会議室** 

【定員】 25名(お申込先着順)

富永雅文氏

【受講料】 ぶぎん経営者クラブ会員 22,000 円 (消費税・資料代含)

**会員以外の方** 33,000 円 (消費税・資料代含)

セミナーの主な内容

### <受講者特典>

- 1.ランチェスター戦略策定ワークシート進呈(PowerPoint データ)
- 2.希望者限定!無料個別経営相談(後日実施)※
  - ※セミナー当日にご希望をお伺いし、日程等ご相談の上、後日実施します。

### 1 ランチェスター戦略とは

- ① 小が大に勝つ3原則
- ② 差別化×接近戦×集中=ナンバ-1
- ③ 顧客が他社でなく自社を選ぶ5つの理由

### 2 新分野への進出戦略

- ① 企業の成長の4つの方向性
- ② グーパーチョキ理論と移動年計
- ③ 7つの新分野進出戦略

### 3 既存事業の深耕戦略

- ① 市場シェアを把握する方法
- ② 地域ナンバー1 戦略
- ③ 顧客の戦略的格付け法

### 4 コロナ時代の営業改革

- ① 残業を減らしながら顧客接点を増やす方法
- ② 新規開拓 4 回訪問の原則
- ③ 全員参加型の営業マニュアル
- \*マスク着用での受講をお願いいたします。
- \*受付時に検温を実施いたします。咳や発熱などの症状のある方は、入場をご遠慮ください。
- \*新型コロナウィルス感染拡大などの状況に応じ、オンライン開催への変更、中止や延期とさせていただく場合がございますので、予めご了承ください。

お申込は裏面をご利用ください。弊社ホームページからもお申込みいただけます。

【講師】 戦国マーケティング株式会社 代表取締役 コンサルタント NPO ランチェスター協会 常務理事・研修部長 公益財団法人さいたま市産業創造財団 登録専門家

# 福永雅文氏



### ~特定分野でナンバー1になることが企業の永続的な繁栄のために最も有効である~

ナンバー1を目指す企業の経営と営業の戦略づくりの方法を導入。社長の戦略の決定に助言 し、社員を教育するコンサルタント。小が大に勝つ「弱者逆転」を使命とし、ビジネス戦国時代を 生き残る知恵を提供する意図から社名に「戦国」とつける。

【主な著書】22年9月に社長向けのランチェスター本が発行予定

「小が大に勝つ逆転経営 社長のランチェスター戦略」(日本経営合理化協会)「新版ランチェ スター戦略『弱者逆転』の法則」(日本実業出版社)など多数。

シリーズ「小が大に勝つ ランチェスター戦略 『ぶぎんレポート』好評連載中!!

### ■お申込み方法

- ・下記申込書にご記入の上、FAXにてぶぎん地域経済 研究所宛お申込みください。受付後、受講票等をお送り いたします。
- ・メールアドレスをお届けいただいている会員さまは、弊社 ホームページからもお申し込みいただけます。
- ・開催日 1 週間前になっても受講票が届かない場合はご 連絡ください。
- ・開催当日のキャンセルは受講料の払い戻しをいたしませんの でご了承ください。
- ・尚、お申込者が10名未満の場合、中止とさせいただく場 合がございます。予めご了承ください。



切り離さずにこのまま FAX をお送りください FAX: 0120-54-6340

## ぶぎん地域経済研究所 宛

【研修セミナー】「社長のための		ためのランチェスタ・	一戦略」	(10/6)	参加申込書	
貴社名				○で囲む	会員·会員以外	
ご住所	∓			会員番号		
電話/ F A X	/		ご連絡	部署·役職名		
E-mail			担当者	氏名		
E-mail(ゼロやエルはフリガナをお願いします)		·)	部署・役職名・受講者名(ふりがな)			

◇ご記入いただきましたお申込み情報につきましては、セミナーのご案内やご連絡だけに使用させていただきます。

