

第2回 一日たっぷり講習と実習 わかる⇒できる

ランチェスター

小が大に勝つ!



営業戦略

過当競争下で業績向上に取り組む。大きなライバルと戦う。そんな経営者や営業部長におすす
めたいのが『ランチェスター戦略』です。科学的かつ実務的で豊富な実績があることから『競
争戦略・販売戦略のバイブル』といわれるものです。

今回はその第一人者であり、多数の著書もあるコンサルタントの福永雅文氏に、豊富な事例
を交えわかりやすく、実務の勘所をおさえて実践的に解説いただきます。

■日 時 2020年3月3日(火) 9:30~16:30

■会 場 大宮ソニックシティビル905会議室 ■定 員 30名

■参加費 ぶぎん経営者クラブ会員の方 1社2名様まで 22,000円 (消費税・資料代含)
会員以外の方 1社2名様まで 33,000円 (消費税・資料代含)

【講師紹介】

戦国マーケティング株式会社 代表取締役 コンサルタント

NPO ランチェスター協会 常務理事・研修部長

ランチェスター戦略学会 常務幹事 福永 雅文 氏



1986年 関西大学社会学部卒。

コンサルティング会社、広告会社でマーケティング
の仕事をするなか、ランチェスター戦略と出会う。

1999年 コンサルタントとして独立。

2001年 戦国マーケティング株式会社を設立し
代表取締役に就任。小が大に勝つ「弱者逆転」を

使命とし、競争戦略のバイブルといわれる「ランチェスター戦略」を指導原
理に、企業の営業戦略の策定と活動管理の仕組みを導入するコンサル
タント。

【主な著書】「ランチェスター戦略『営業』大全」「ランチェスター戦
略『弱者逆転』の法則」(日本実業出版社)など多数

第2回【セミナーカリキュラム】

- ※ 市場シェアの把握方法
- ※ 地域No.1 戦略の実務体系
- ※ 販売チャンネル戦略
- ※ 顧客の戦略的格付け方のケース演習
- ※ 営業活動の組織化、標準化、見える化



《お問い合わせ先》 ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部 (担当: 澤田)

TEL (048) 647-8484 E-mail: sawada@bugin-eri.co.jp <https://www.bugin-eri.co.jp/>

お申込は裏面をご利用ください。
弊社ホームページからもお申込みいただけます。

ぶぎん地域経済研究所 セミナー

検索



■会場



大宮ソニックシティビル
9階 905 会議室
(さいたま市大宮区桜木町 1-7-5)

■お申し込み

下記参加申込書にご記入のうえ、FAXにて当社宛お申し込みください。

お申込受付後、開催日の1か月程度前までに受講票等をお送りいたします。

メールアドレスをお届けいただいている会員さまは、弊社ホームページからお申し込みできます。

開催1週間前になっても受講票が届かない場合はご連絡ください。

開催当日のキャンセルは原則として参加費の払い戻しはいたしませんのでご了承ください。

こようはむさしの

..... 切り離さずにこのまま FAX にてお送りください **0120-54-6340**

第2回「ランチェスター『営業』戦略」(3/3) 参加申込書

貴社名				ご参加者	役職
ご住所	〒				
連絡ご担当者	部署	氏名	電話		
E-mail					
お取引店	支店	会員番号			

◇ご記入いただきましたお申込み情報につきましては、セミナーのご案内やご連絡だけに使用させていただきます。

《お問い合わせ先》 ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部 (担当: 澤田)
TEL (048) 647-8484 E-mail: sawada@bugin-eri.co.jp <https://www.bugin-eri.co.jp/>

ぶぎん地域経済研究所 セミナー

検索

