【人材育成12ヵ月】第4回

研修を目的に照らし見直そう

研修が、前例と同じようにこなすだけのものになってい ないだろうか。そんな研修をいくら行っても、時間とお 金の無駄遣いでしかない。新入社員の受け入れを始め とする人事事務がひと段落するこの時期、今一度研修の 目的を見直しておきたい。



松下 直子 株式会社オフィスあん 代表取締役

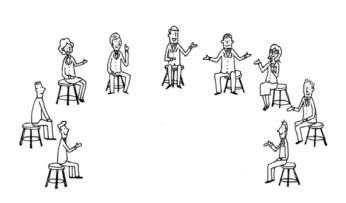
その研修を通じて得たい 「成果」とは

採用や新入社員の受け入れが一段落したこ の時期は、各階層別の研修や目的別の研修、 職種別研修を実施する企業も多いでしょう。

そこで、改めてそ れぞれの研修の目的 や目標に立ち返って 考えてみませんか。 人材育成担当のあな たが、前例踏襲で研 修を実施することを 目的にしていないで しょうか。



U社は、不動産販売業を営む中堅企業。関 東圏を中心に20営業所があります。それぞ れの営業所には所長以下10名ほどの営業マ ンと営業支援の女性スタッフが1名ずつ配置



されています。女性の管理職はまだ不在。支 店の女性スタッフの育成は所長任せで、これ まで全社的に統一された女性育成はなかった そうです。まずはこの女性スタッフを育成す ることから始めようということになり、弊社 に「全営業所の女性を集めるから1日の研修 をして欲しい」という依頼がありました。

とはいえ、今まで女性スタッフに対しては 「何も」してこなかったのに、突然1日拘束 されて、初めて会った外部講師から期待を伝 えられたところで、女性の方々はどう受け止 めることでしょう。

そこで、「午前中の2時間だけでいいから、 所長にも研修に同席いただけないでしょう か」とお願いしました。名付けて「カップリ ング研修1。営業所長と女性スタッフにそれ ぞれ2人1組で座っていただいての研修を実 施したのです。2時間だけですが、ペアで相 手の立場に立ったロールプレイングをした り、営業所目標を共有化したり、男性上司か ら期待を伝えていただいたり……。また午後 からは、多忙な所長にはお帰りいただき、女 性スタッフだけで、営業マンを支えるために 必要なスキルやテクニックの伝授、女性ス タッフ同士の横の繋がりの形成に時間を投じ ました。すると研修後、女性の方々からこん な声が聞かれました。

「所長とこんなに長時間、話をしたのは初 めて」「所長は忙しそうで普段あまり声を かけられないが、ちゃんと私のことを見て いてくれたんだとわかった|「支店に戻る と女性1人ですが、女性スタッフが横の繋 がりを持つことで、営業所間をもっと繋げ ていくことができる」「研修は男性ばかり で、女性は期待されていないのかと思って いたけれど、私たちがしっかりと笑顔で仕 事をすることで、もっと現場を変えられる と思えるようになった|

一方、午前中だけ立ち会ってくださった所長 たちからも、

「女性の部下への接し方がわからなかっ たけれど、男性同様、普通に向きあえばい いということがわかった|「自分の娘と変 わらない年頃の"女の子"だと思っていた が、じっくり話をしてみると、実にしっか りしている。もっと仕事を任せられそう|

といった声があったそうです。

研修後、職場で所長と女性スタッフとの会 話の量が格段に増えたとも聞きました。女性 の育成は、ちょっとした「きっかけ作り」か ら始められるのかもしれないと思います。

「愛するということは、おたがいに顔を見 あうことではなくて、いっしょに同じ方向を 見ることだ! (サン=テグジュペリ)

事件は現場で起こっている! だから現場単位の研修が功を奏する

これに似た事例ですが、B社は関東を中心 に13の営業所を構える中堅の建築メーカー です。営業所ごとに、管理部門・営業部門・ 工事部門がそれぞれ30名ほどずつ在籍して います。それぞれの営業所のコミュニケー ション不全を問題視した教育担当者から、



「13名の営業所長を対象にしたコミュニケー ション研修を実施して欲しい」との依頼があ りました。

しかしです。いくら影響力がある営業所長 とはいえ、営業所長一人が「コミュニケー ションスキル」を体得したところで、残り 29人の所員にどれほどの変化が与えられる でしょうか。そこで、「一番コミュニケー ション不全に陥っている営業所の全メンバー の3時間ほどを私に預けてください。営業所 の新入社員から所長に至るまで全員でコミュ ニケーションの研修を実施させてください。 半日、全所員で同じ情報を共有化し、明日か らの行動を全員で約束してもらう方が、たっ た一つの営業所かもしれませんが、明日から 何かが変わるのではないでしょうか と研修 担当者にお願いをしてみました。提案を受け 入れていただけ、今ではその営業所での事例 が、他の営業所に水平展開されています。

私の経験上、最近、比較的成果をあげてい る研修は、階層別研修でも目的別研修でもな く、職場別(現場単位)の研修かもしれませ ん。問題は職場で起こっています。その問題 を解決するためには、誰に対して何を提供す れば、真に問題解決に繋がるのか。過剰気味 だった人事業務がひと段落するこの時期に、 今一度、それぞれの研修の目的を見直してみ てはいかがでしょうか。ましてや、目標達成 の方法はひとつではありませんよ。

「どうかな、リーダーが優秀なら組織も悪 くない」(「踊る大捜査線 THE MOVI E 2 | 青島俊作のセリフより)