

細製型枠のトップメーカー

株式会社ケーエムエフ

株式会社ケーエムエフは建設業界で使われるプレキャストコ ンクリート製品用の鋼製型枠のメーカー。国内の型枠市場は 約400億円規模だが、同社は過去30年間、市場でトップシェ アを守り続けてきた。近年はさらなる事業拡大に向けて、建 設以外の分野で切削加工や溶接に力を入れ始めている。ま た、2017年中に、初の海外進出となるインドネシアで生産拠 点開設の準備を進めている。ケーエムエフは、18年7月に創 業50年を迎えるが、今後は型枠を中核に複合的な機械加工 事業者へと事業の翼を広げようとしている。



花泉工場 外観

■コンクリート工事に不可欠な鋼製型枠

現代の建築、土木の構造物にはコンクリー トが多様に使われている。ビルやマンション の梁や柱、高速道路や橋の橋脚には鉄筋や鉄 骨が使われ、コンクリートがそれら建築材料 を覆うことで構造物の強度を維持している。 あわせて、コンクリートは建物にデザインや 意匠を持たせる重要な役割も果たしている。

一般的にコンクリートは、建設現場でミ キサー車などを使って生コンクリートを流 し込み打設する。コンクリートを所定の形 状に正確に凝固させるため、あらかじめ枠 を設置し、その中にコンクリートを流し込 むが、ここで使われる枠のことを「型枠」 と呼んでいる。

ケーエムエフが製造する鋼製型枠は、コン

クリートを現場で打設するのではなく、あら かじめ工場でコンクリート製品を製造し現場 で組み立てる「プレキャストコンクリート」 を作る際に使用するもので、同社は創業時か ら一貫して鋼製型枠を作り続け、建築、土木 の現場に提供してきた。

■高度経済成長で生まれたビジネス

ケーエムエフ (KMF) は1968 (昭和43) 年7月、現小島英一会長が小島メタルフォー ム工業として、東京都大田区大森で創業し た。現社名は小島メタルフォーム工業の頭文 字から取り、92年に社名変更している。創 業当時、英一会長の実家は、町工場が集積す る大田区六郷で製缶業を営んでいた。英一会 長は事業をそのまま継ぐのではなく、製缶で 培った技術やノウハウを生かして何か新しい 事ができないものかと思いを巡らしていた。 考えた末に思いついたものが建築用コンク リートパネルの型枠製造であった。

この事業のヒントは霞が関ビルディングに あった。当時、日本は高度経済成長の直中 で、経済繁栄を象徴する霞が関ビルディング が日本初の高層ビルとして誕生(1968年4 月竣工)したのもこの頃だが、英一会長は霞 が関ビルディングの建設が進むのを眺めなが





熊谷工場・生産風景

ら、"これからは日本でも高層ビルが増えて いく。ビルの外壁はコンクリートの壁で作ら れているから、鋼製型枠を数多く使用する ニーズがあるはずだ"と考え、新規事業とし て同社を立ち上げた。その狙いはズバリ的中 した。鉄を材料に建材用のコンクリートの型 枠を作り始めたところ、同社には次々と仕事 が舞い込んできた。

創業後しばらくは大田区に工場を構えてい たが、受注量が増えるのと並行して、受注製 品が次第に大型化し、生産に必要なスペース が手狭になった。また、当時、埼玉県川越市 内に大口顧客がいたことから、72年12月、 同じ埼玉県の大里郡江南町(現、熊谷市)に 熊谷工場を建設した。同社は新工場の建設を 契機に事業拡大を目指し、既存の建築製品用 型枠から土木製品用型枠の製造にも参入し た。土木では、橋梁をはじめ高速道路の床版 やトンネルの壁面用型枠など大型から小型製 品まで幅広く手掛けている。

ケーエムエフの型枠を使って作られた代表 的な製品では、建築分野が、六本木ヒルズ、 丸の内ビル、品川インターシティなどの外壁 があり、土木分野では、東北新幹線、九州新 幹線、北陸新幹線のスラブ軌道用の型枠、つ くばエクスプレスの防音壁、リニアモーター カー実験線の側壁などに同社製の型枠が使わ れている。また、海外では台湾新幹線のスラ ブ軌道用の型枠に採用された実績を持つ。日 本国内で鋼製型枠を生産する事業者は、大半 の業者も建築または土木のどちらかの分野に 特化しており、ケーエムエフのように建築、 土木の両分野を手掛ける企業は数少ない。

■環境に配慮した「庭園の中の工場」を建設

事業の順調な拡大を背景にケーエムエフは 熊谷工場に続いて、現在の基幹工場となる花 泉工場を86年に岩手県一関市花泉町に建設 した。同社のHPを見ると分かるが、鋼製型 枠の生産工場とは思えない佇まいを見せる。 花泉工場は「庭園の中の工場」をテーマに作 られ、設計から工場内緑化の維持管理まで自 社で取り組んでいる。一般的に工場を建てる 場合、工業団地など生産に必要な付帯設備が 整い、土地の平らな場所を選定するが、花泉 工場には平面の場所がほとんどなく、斜面に 覆われている。同社はわざわざそうした場所 を選んだ。その理由について小島浩光社長 は、「先代社長は花が大好きで、斜面に花や 木を植えたいという考えを持っていた」と話 す。進出当時、町名も「花泉町」で、"花と泉" の町という名前も気に入ったという。町の名 前にちなんで花の種を一般の人に無償で配っ て、それを道端に植えて貰ったり、社員も自 分たちで工場に花を植えて世話をしている。

そうした取り組みが評価されて、花泉工場 は岩手県および町が主催する「花いっぱい運 動」で20年以上にわたり表彰を受けている

ほか、04年に「優良緑化工場」として経済 産業大臣賞、12年には緑化推進運動功労者 内閣総理大臣表彰を受けるなど数多くの表彰 を受けている。小島社長は「働く場所の環境 は大切。花を植えたり育てたりすることを通 して、社員教育にもつながる と取り組みの 意義を話す。

■型枠を中心に事業の幅を広げる

04年7月、創業者である小島英一社長は 経営のバトンを婿養子の浩光氏に渡した。小 島浩光氏は秋田県横手市の出身で、実家は横 手市内で電子部品の製造を手掛けていた。い ずれは実家を手伝う予定で、大学卒業後は大 手コンピュータメーカーで働いていたが、家 業は兄に託して、自身は結婚を機にケーエム エフに入社した。当初は畑違いのコンクリー ト型枠業界に戸惑ったものの、持ち前の明る さと、フットワークを生かした情報収集力か ら、現在では英一会長の路線を踏襲しながら も、次第に独自色を打ち出している。

その1つが事業の拡張である。建設業界 は2020年の東京オリンピック・パラリン ピック開催までは競技施設や道路、宿泊施 設などの建設が進む特需が期待されるが、 小島社長は20年以降には市場の縮小均衡が 続くと判断、今後の自社事業について、鋼 製型枠の製造技術で培った機械加工や組立 経験を他の分野に生かすことで売上、利益

を拡大させていく。

鋼製型枠の用途は建設業が対象だが、製品 自体の製造は機械加工に近い。顧客のニーズ に基づき、製品を精密に設計し、材料の鉄を レーザー加工機などで切断、その後、溶接を 行うなどして所定の形状に仕上げる。小島社 長はこの技術を建設以外の分野に応用しよう としている。既に防衛装備品に使われるジグ (工作物を固定する道具) や航空機工場で使 われる部品の加工、製鉄工場での製缶加工な ど建設業界とは異なる分野の製品受注に成功 している。今後も新分野の受注に力を入れる が、その戦略として事業買収を進めている。

第1弾として15年3月、内燃機などの切 削技術に経験豊富な企業を事業買収したほ か、現在までに同業の型枠事業者やバルブ メーカーを傘下に収めている。この結果、同 社の売上高は現在の27億円(2017年3月期) から、3年以内には50億円程度に増える。 小島社長は「コンクリート型枠は当社にとっ て一本の太い柱。この柱はこれからも守り抜 きながら、柱をさらに二本、三本と増やして いく。たとえ、型枠業界の規模が半分になっ たとしても増益を目指していく と意気込ん でみせる。

■初のインドネシア進出を目指す

事業拡大を進める上でもう1つの核になっ ているのが海外事業だ。ケーエムエフは17



鋼製型枠の製品事例

年、インドネシアへの進出を目指している。 小島社長は5年ほど前、仕事でインドネシア を訪問したことがきっかけで、その後毎年、 インドネシアから技術研修生を受け入れてい る。これまでに同社で学んだ研修生は30名 近くにのぼる。研修生の受け入れに並行して 小島社長もインドネシアに足を運び、現地の 型枠市場を調査し、鋼製型枠の需要が十分あ る事を突き止めた。このため、2年ほど前か らは現地生産を念頭にインドネシア企業への 営業活動を始めた。ところが、当初どの日系 企業を訪ねても「型枠などグローバル調達で きるから、インドネシアで生産しなくてもい い」と門前払いの日々が続いた。しかしその 後、日系企業が現地で受託した建設工事で、 型枠に起因する工事の不具合が多数起きてい ることが分かった。小島社長は"これは転機 になる"と、あらためて日系企業にケーエム エフが建築、土木分野で幅広く実績があるこ とを自ら出向いて直接セールスすると、今度 は一転して次々と技術供与依頼の話が舞い込 んできた。

ケーエムエフはこの動きを契機に工場進出を加速させている。16年9月にジャカルタ市内に事務所を借り、17年9月までに生産法人を立ち上げる計画だ。第1弾は、現地企業と合弁で土木向けの鋼製型枠を中心に生産する。現在、ジャカルタ近郊で建設予定地を探している。生産開始後は、インドネシアを拠点にASEAN(東南アジア諸国連合)各地に生産した型枠製品を輸出していく構想を描いている。小島社長はインドネシアへの進出事業を来年に控える創業50周年の目玉事業にと考えている。

■次代を見据えてビジネスチャンスを捉える

人□減少が続く中、建設業界では人材の確保が難しく、その状況は深刻化しているが、 小島社長はこの逆境をビジネスチャンスと捉 えている。「人材難が続けば、人を確保でき ない前提で仕事を進める必要がある。キーワードは"省人化""自動化"だ。少量多品種に対応できる自動生産設備を開発してみたい」とビジネス環境の変化を先取りした意気込みを見せる。また、現在、建設現場の作業員が十分に確保できない中、プレキャストコンクリートの需要も、今後増えていくことが期待され、これも事業推進の追い風になっている。小島社長は創業50年を目前に控え、次代の自社の姿をどう描くのか構想に余念がない。「50年後も社会インフラは必要になる。次の50年は、現在よりさらに業界のトップメーカーとして頑張っていきたい」と目を輝かせる。

企業概要

株式会社ケーエムエフ

http://www.kmf.co.jp/

代表取締役:小島 浩光 **創 立**:1968年7月

事業内容: コンクリート製品用鋼製型枠の製造・販売

本 **社**:東京都港区芝公園 2-9-5 **≪熊谷工場≫**:埼玉県熊谷市成沢1195

≪花泉工場≫:岩手県一関市花泉町涌津字石畳85-28

電話番号: 03-3434-0321

取引店:東京支店



小島 浩光 社長