

株式会社 丸沼倉庫

貸倉庫事業を行う株式会社丸沼倉庫は創業からまもなく 50年を迎える。同社は、高度経済成長のニーズに合わせ て事業を着実に拡大してきた。その一方、自社の所有地 に芸術家を志す人たちを集めて、長年にわたって活動の 場を提供する"丸沼芸術の森"をつくるなど、社会貢献に 優れた企業としても地元から高い評価を得ている。



丸沼倉庫が所有する貸倉庫(イメージ図)

■25歳で家業を継ぐ

JR武蔵野線を府中本町方面に向けて荒川 の鉄橋を渡ると、やがて右手に巨大な倉庫群 が目に飛び込んでくる。株式会社丸沼倉庫が 所有する貸倉庫だ。およそ3万坪の広さに5 棟の大型倉庫が並び、それぞれの倉庫には借 手であるテナントの名前が記されている。丸 沼倉庫は1969年5月、須崎勝茂社長の伯 父、須崎三四氏が立ち上げた。高度経済成長 の波に乗って、都心部近郊に商品などのス トックヤードを持ちたいという企業ニーズは 強く、都心から車で1時間圏内の朝霞市は物 流拠点として好立地であった。こうした需要 を背景に、丸沼倉庫の事業はスタート当初の 1200坪から4年後の73年には2倍の3600 坪に拡張した。順風満帆の家業を尻目に、須 崎社長は大学を卒業後、地元の金融機関に勤 務する。ところが入社して間もない77年に 須崎社長の実父、須崎重治氏が亡くなると、 伯父から"会社を辞めて、跡を継 いでくれないか"と呼び戻される。 考える暇もないまま、須崎社長は 会社を退職し丸沼倉庫に入社す る。ところが、入社2カ月後、今 度は伯父が病気入院する事になっ た。病状は軽いものではなく、入 院前に須崎社長は伯父に呼び出さ れ、「通帳、権利書などを全て渡

す。自分に万一の事があった時は、よろしく 頼む」と言われた。あまりの突然の通告に須 崎社長は動揺を隠しきれなかったという。 25歳の時であった。

■叔父に背中を押されて 30億円の投資を実行する

複雑な思いを抱きながらも伯父から事業を 任された須崎社長は、経営者として一から倉 庫業を学ぼうとしていた。そんな矢先、事業 当初から入居するテナントから、倉庫を造設 して欲しいと要望が舞い込んできた。相手は もし駄目な場合には引っ越しして出ていくと いう。須崎社長は突然の要望に驚いたもの の、どうせやるなら思い切った倉庫を作りた いと考え、テナント側の希望する増設規模 1700坪を大幅に上回る1万2000坪の倉庫 を計画した。投資額は30億以上にのぼった。

倉庫を建設するための許可など必要な手続 きは揃ったが、その規模の大きさに、自分で

発案しながらも決断が出来ず迷っていた。幸 いにも伯父が退院してきて、自分の計画を説 明すると、「俺が責任を取るから、おまえの 好きにやれ」と背中を押してくれた。伯父の 支援の元、倉庫の建設に取り掛かる事を決め たが、今度は投資資金30億円の確保に難航 する。金融機関から融資を断られたのだ。須 崎社長は、自身が金融機関に勤務していた経 験から、融資は容易に受けられると高をく くっていた。優良テナントが付いているから 大丈夫だと必死に説明するが、結局、どこか らも融資を受けられず途方に暮れる。

そうした矢先、突然、ゼネコンの営業マン がひょっこりと事務所に現れた。"何かお困 り事はありませんか"と飛び込みセールスで あった。須崎社長は「別に困り事はないけれ ど、銀行から融資を得られないんだ と投げ やりに言うと、相手は「じゃあ、私がその 30億円を用意すれば、当社に倉庫の建設を 任せて貰えますか」と涼しげに答えた。

相手の提案に須崎社長は了承すると、営業 マンは早速、ある信託銀行に話を持ち込み融 資をまとめた。この時の事だ。営業マンが銀 行の担当に説明をしていると、偶然、パー テーションを隔てて反対側で別の商談をして いた伊藤忠商事の役員が「その話、もう少し 聞かせてくれ」と間に割って入ってきた。説 明を聞くなり役員は、「ウチが保証しましょ う。その代わりにウチが元請けで仕事をやら せてくれないか と提案、トントン拍子に話 が進んでいった。紆余曲折を経て倉庫は 1980年11月に完成する。その後、89年に 再び50億円を投資して第二倉庫を建設、現 在までに倉庫5棟、計3万坪の広さにまで拡 張した。

■伯父、両親の教えを守る

須崎社長は朝霞市に生まれ育ち、実家の敷

地には伯父の家も並んでいた。須崎社長の母 親と伯父の妻も実姉妹で夫婦揃って兄弟姉妹 という珍しい家族構成であったが、伯父には 子供がいなかった。そのため、甥である須崎 社長は将来の跡取りとして20歳で伯父の養 子となった。伯父は幼い頃から実の子の様に 可愛がり、様々な人生訓を言い聞かせてき た。その1つが"世の中で一番大切なモノは お金"であるということ。拝金主義ではなく、 ビジネスの世界では、"経済力がなければ、 立派なことを言っても、誰も相手にしない" という経験に基づくものであった。対して実 父は、"一番大切なモノは心である。いくら お金があっても、他人が困ったら、自分が犠 牲になっても助けにいくような人間でなくて は駄目だ"と自身の教えを説いてきた。須崎 社長は双方の教えを忠実に守りながら生きて きた。

"芸術の森"をつくり、 社会貢献に力を入れる

須崎社長は丸沼倉庫の事業を拡大させる一 方、社会貢献に長年、力を注いできた。その 代表が"丸沼芸術の森"を通じた文化、芸術 に対する支援だ。丸沼芸術の森は若いアー ティストの支援を目的に、1985年に立ち上 げた。自身が所有する土地に私財をはたいて 1棟12坪のアトリエを計5棟建てた。その 他に陶芸教室、展示室などが用意されている



近隣住民にも自由に開放されるカフェ 絵画などを鑑賞できる

ほか、定期的に須崎社長のコレクションで国 内外の著名なアーティストの作品約3000点 の所蔵作品を鑑賞できる展覧会や講演会も開 催されている。

須崎社長が芸術を支援するようになった きっかけは、30歳で始めた"陶芸"であった。 それまで陶芸をやった事がなかったので、人 を介して東京芸大の学生を紹介して貰い、教 えて貰うことになった。ある時、先生である 学生から「須崎さん、芸術家を志す学生は、 学校を卒業してもアトリエもお金もないので す。支援して貰えないでしょうか と懇願さ れた。須崎社長はこれこそ恩返しになると喜 んで引き受ける事を約束した。これが「丸沼 芸術の森」を立ち上げるきっかけであった。

須崎社長は自分の土地にアトリエを作るた め、鬱蒼とした竹やぶをすべて切り倒して、 そこにプレハブ小屋を建てた。芸術の森には 早速、5人の若者が集まってきたが、その中 の1人に現代芸術家で世界的に活躍する村上 隆氏がいた。村上氏との出会いは少し前に遡 る。陶芸を教えてくれた学生から、「日本画 の後輩が卒業制作をやっているから、ちょっ と見に行ってくれませんか と頼まれ、須崎 社長は出かけると、村上氏から卒業作品を 買って欲しいと依頼され、全37点を買った。 これが縁で芸術の森に入ることになった。

現在、"芸術の森"では、芸術家14人が思 い思いの作品を制作しているが、活動するに は条件が課されている。貸与期間は2年(更 新あり)で、年1回レポートを提出しなけれ



丸沼芸術の森

ばならない。毎年12月に丸沼芸術の森の展 示会が開催され、その場所で1年の報告をす る慣わしになっているが、「みんなで大ぼら を吹くんだ。私は世界に向けてこうなりま す、私はこうですと、大ぼらを吹く。でもそ れを言えないようじゃ駄目だ | と須崎社長は 目を細める。支援するのは場所の提供まで で、生活費には一切関与しない。ただ、若い アーティストが個展を開くと、須崎社長はこ まめに出向いては作品を買うので、結果的に それが生活費につながる。細かな心遣いが須 崎社長の気持ちを表している。

■ロックフェラーとの出会い

長年にわたる文化・芸術に対する支援を続 けてきた須崎社長には、絵画を通じて忘れら れない想い出がある。2014年、米国のバン クオブアメリカが画家、アンドリュー・ワイ エスの名画『海からの風』を購入して、ワシ

∞ アンドリュー・ワイエスとの出会い ∞

「芸術の森」の一角に『ワイエスセンター』とい う建物がある。米国画家で今年生誕100年を迎える アンドリュー・ワイエスの名に因んだもので、ワイ エスが描いた水彩・素描作品のほぼすべてにあたる 238点が収められている。須崎社長は、ワイエスの 作品を「芸術の森」で活動する若い芸術家たちのた めに習作を1996年に購入した。

ある時、米国でワイエス氏に会った時、何故、僕 の作品を238点も購入するのかと尋ねられた須崎社 長は「あなたの絵を持つことによって、日本の画学 生は勉強になる。あなたの絵を見ることによって、 心が安らぐ人が多いんですよ。だから、僕はお金を 出して預かるんですよ。美術品というのは、そうい うものでしょう」と伝えると、ワイエス氏は"グレ イト"と言って須崎社長に手を差し出し、それから 二人の付き合いが始まった。



丸沼芸術の森に設立された「ワイエスセンター」



ジョン・ロックフェラー上院議員との記念写真

ントンのナショナルギャラリーに寄付した。 それが縁でナショナルギャラリーでワイエス の展示会を開催することが決まった。ワイエ スが描いた名作『クリスティーナの世界』の 習作(練習作品)を数多く保有していた須崎 社長の元に、ナショナルギャラリーから作品 を貸してほしいと依頼があり、快く引き受け ると須崎社長は展覧会のオープニングディ ナーパーティーに招待された。パーティーに は各界から大勢の招待客が集まり、須崎社長 は正面、中心のテーブルに奥さんと共に案内 された。すると、須崎夫婦の隣に1人の老人 がやってきて座った。早速、挨拶をすると、 その人はジョン・ロックフェラー上院議員で あった。わずかな時間であったが、ロック フェラ一氏と会話を楽しむことができた須崎 社長は生涯の想い出にと一緒に写真撮影を依 頼、ロックフェラー氏は気持ちよく応じてく れた。「ロックフェラーと一緒の席で食事す るのは二度とない」と須崎社長は大切に写真 を見せてくれた。

■子供の教育や福祉事業でも貢献

須崎社長は芸術の森以外にも、小中学生向 けの学習塾支援や福祉作業場の支援を行って いる。学習塾は地元の主婦と街づくりの話を する中で、近所に塾がなく困っている。何と かならないだろうかと相談を受ける中、 "じゃあ僕が塾を作ってやるよ"という話に なった。会社所有のプレハブを直して、それ

を須崎社長が個人で借り、家賃は須崎社長が 払う形で無償で塾に貸している。先生は人件 費だけだから、生徒の授業料は半分。昨年か らはテストで一定以上の点数を取ると、授業 料を須崎社長が出すアイデアも採用してい る。また、福祉作業の支援も30年間続けて いる。

■理想と現実を両輪に見極めて 経営と社会貢献を続ける

自分は地域に対してどんな貢献ができるの か、住みやすい朝霞市をつくるために、自分 はどんな手伝いができるのか。須崎社長は常 に白問白答を繰り返す。その回答を尋ねると 「芸術を通じての手伝いが、自分の仕事だと思 う と須崎社長は話す。「そのためには、倉庫 業をしっかり経営しないとお金が出せない。 理想と現実を絶えず把握しながら目標に向 かっていく | と強調する。順調に事業を拡大 させ、社会貢献の幅を広げる丸沼倉庫には地 元での活躍シーンがますます期待されそうだ。

株式会社丸沼倉庫



代表取締役社長: 須崎勝茂

業:1969年 事業内容:貸倉庫業

社:埼玉県朝霞市大字上内間木728

電話番号: 048-456-3502

取引店:朝霞支店