

修了生 延べ440名

第16期 ぶぎん経営幹部養成塾

いつでも一番最初に選ばれる 2026 企業を目指して

入塾のご案内



充実の全7講座



武蔵野銀行・ぶぎん地域経済研究所 共催

開催要領		お申込要領	
対象者	次世代経営者・役員・経営幹部候補	申込方法	下記の「ぶぎん経営幹部養成塾」受講申込書にご記入のうえ、お取引店、又は、下記のメールアドレス宛てお申込みください。受付後、開講1カ月前程度前に受講票と会場案内図をお送りします。
期間	2026年10月～2027年3月	備考	最終回にて、受講生の成果発表会を行います。社長さまほか受講生の上司の方がご出席いただけます。
定員	45名	お問い合わせ お申込先	ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部：岩城 ☎：048-647-8484 E-Mail：bugin-club@bugin-eri.co.jp
修了条件	1. 全7講座のうち6講座以上を受講 2. 全レポート、事前課題を提出 3. 最終回成果発表（グループ発表） <small>※修了者には記念品を贈呈</small>	申込期限	2026年10月16日（金）
会場	清水園（さいたま市大宮区東町）ほか		
受講料	ぶぎん経営者クラブ会員 320,000円（税込）352,000円（税込） 会員以外の方 420,000円（税込）462,000円（税込）		

ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部（担当：岩城）宛て

『第16期 ぶぎん経営幹部養成塾 2026』受講申込書

下記の申込内容を記載のうえ、「武蔵野銀行 お取引店」へ提出、またはメールアドレス bugin-club@bugin-eri.co.jp へお送りください。

次の通り、『第16期 ぶぎん経営幹部養成塾 2026』の受講を申し込みます。

会社名	フリガナ	代表者名	フリガナ
会員No.	TEL () FAX ()	E-mail	@
住所	〒□□□-□□□□	取引支店	武蔵野銀行 支店 <small>いずれかに○をお願ひします</small>
参加者名	フリガナ	所属・役職	ぶぎん経営者クラブ会員 会員以外の方
代表者との関係	生年月日 年 月 日 (満 歳)	E-mail	@
郵送物送付先	フリガナ	氏名	※参加者以外の方に送付する場合のみご記入ください。
	〒□□□-□□□□	TEL () FAX ()	
		E-mail	@

〈留意事項〉 *定員に達した場合は、受付を終了させていただきます。*受講料は、一括前払いをお願いします。途中、ご欠席がございまして一部返却は致しかねます。
*受講期間中に提供する情報の著作権は、当社または㈱タナベコンサルティングに帰属しており第三者への提供はお断り致します。
*ご記入いただいたお申込情報につきましては、セミナーのご案内や連絡のみに使用させていただきます。

経営幹部養成塾 参加者の声

2024年度修了生 Bさん
— 全体の講義を通して、一番勉強になったことは何でしょうか？
企業戦略シミュレーションでは、人材採用に注力したり、研究費にどのくらい費用をかけるかチーム内で相談したりと、普段の業務では気づかない部分にも多くの「ヒト・モノ・カネ」が関わっていることを改めて実感することができました。

2024年度修了生 Tさん
— ご苦労されたり難しかった点はありますか？
初回の講義で学んだ財務諸表や経理関連の数字については、これまで営業一筋で働いてきて苦手意識があったこともあり、少し難しく感じましたが、とても勉強になりました。数字を単純に追うだけではなく、キャッシュフローの捉え方や財務諸表の押さえておくべきポイントなどを分かりやすく解説してもらえたことで、経営におけるおカネの流れを理論的、体系的に理解することができました。

— 他の参加者から得られた気づきや学びなどがありましたか？
異業種の幅広い年代の方々と交流できる機会を得られたことは貴重な時間となりました。グループワークやディスカッションを通じて、自分とは異なる視点や観点からの学びを得ることができたので、視野を広げることにつながったと感じています。

— 養成塾での学びを今後どのように活かしていきたいですか？
養成塾では必要なことを楽しく学ぶことができ、なかでも人の大切さについて再認識することができたと思います。

2025年度修了生 Nさん
— 特に印象に残った講座やプログラムはありますか？
「自社PR大会」です。発表を通じて、自分には“伝えること”に関する強みがあると気づきました。他の受講者の発表からも多くの学びがあり、丁寧な分析や資料の工夫など、自分にはない視点を吸収できました。また、プレゼンをきっかけに見積り相談や工場見学の依頼など、実際の仕事につながる成果も得られました。

— 今後参加を検討される方々へのメッセージをお願いします。
養成塾への参加を迷われている方には、ぜひ一歩踏み出してほしいと思います。社内だけでは得られない視点や気づきが多く、さまざまな業界の参加者と関わることで、自分の考え方や会社の状況をより広い視野で見つめ直すきっかけになります。将来的に責任ある立場を目指す方にとっても、今のうちに学びを積み重ねておくことは大きな財産になります。学びと成長の機会として、強くおすすめできる場です。

2025年度修了生 Wさん
— 全体の講義を通して、最も勉強になったことは何でしょうか？
全体を通して最も勉強になったのは、さまざまな役職や業種の方々と直接意見交換ができたことです。社内ではロールモデルが見えにくい環境にある中、養成塾で活躍する女性管理職の方々と出会えたことは大きな刺激でした。「自分もこうなりたい」と思える存在に出会えたことが、何よりの収穫でした。

— この養成塾はどのような方に向いていると思いますか？
この養成塾は、業種や役職に関わらず視野を広げたい方に向いていると感じました。特に、女性の参加者がまだ多くない現状を踏まえると、女性管理職やこれから管理職を目指す方には大きな学びの場になります。半年間同じメンバーと学ぶことで関係性が深まり、単発研修では得られない成長実感を得られます。

第16期 **ぶぎん経営幹部養成塾2026** とは

1. 更なる成長を目指し、トレンドを押さえた経営手法を学ぶ

企業は「環境適応業」。強い企業ではなく、**環境に適応できた企業が生き残る**。これが経営の原理原則です。経営環境と価値観が急激に変化する中で、従来のビジネスモデルから**新たなビジネスモデルの再構築**が必要不可欠となります。経営の原理原則を押さえつつ、成長している企業の事例等を基に、経営のトレンド・手法を学びます。また、仮想企業の経営幹部となり、事業計画を立案し他社と競い合う「**企業戦略シミュレーション**」は、経営センスや財務バランス等をゲーム感覚で身に付けられると**受講生から大好評をいただいた講座**です。(ノートPCをご持参ください)

2. 新たな時代の「わが社のなりたいたい姿を描く」サポート

新しい価値観や変容する社会情勢の中において経営の原理原則を学び、**経営トレンドテーマ・戦略ディスカッション**を踏まえ、わが社のなりたいたい姿を描いていただきます。また、交流会、ディスカッションなどを通し、**企業同士の交流づくり**を実現させ、地域ネットワークの形成をサポートします。

3. 受講生に対する「リーダーカウンセリング」、「個別経営支援」機能の充実

- (1) 約69万人の診断実績に基づいたタナベ式自己分析判定テスト「**リーダーカルテ**」を実施します。このテストにより「自身の能力・性格特性」を把握し、自己改善に向けた現状認識ツールとして、受講生の皆さまへ「**リーダーとしての強み・弱み**」を個別にカウンセリングさせていただきます。
- (2) 課題・問題のない会社はありません。講義、ケーススタディで終わらず、個別に改善シートを作成し、現状を認識していただき、今後の改善に向けたフィードバックを含めた**個別支援**(テーマディスカッション)を実施します。

4. 経営者に求められる遠慮力・発信力の強化

経営者の想いを正しく、深く、組織の隅々まで届ける「**遠慮の技術(遠慮力)**」を習得。未来を牽引するリーダーとしての**発信力**を強固に。



第15期養成塾の受講風景

「自己研鑽」による多角的な学びのフォロー体制

自己研鑽 受講生は無料で利用できる多様なメニュー

- 財務管理の補習講座への参加 (任意講座)
- TCG REVIEW (無料ウェブサイト)
TCG (タナベコンサルティンググループ) の経営メソッドを軸に、社長・経営者・リーダーの皆さまの「**決断**」をサポートするメディアです。



回	日時	テーマ	タイトル				講義ポイント	備考		
			9:15	13:00	16:00	17:00				
1	10/23 (金)	心構え 財務	“志”を継ぐ経営 リーダーシップの本質		経営資源の総点検 (ワーク&ディスカッション)	知らなければならない P/L・B/Sのツボ	1. 後継者のリーダーシップとは 2. 自社の経営資源を総点検する 3. 経営幹部が知るべき財務	・ 発会式 ・ 交流会		
-	11/4 (水)	任意講座	9:30 ~ 16:30 無料講座 財務管理の補習講座: 「はじめて学ぶ財務3表研修」 (企業戦略シミュレーションにおける財務対策事前準備)							
2	11/12 (木)	シミュレーションゲーム	-		11:00 オリエンテーション	企業戦略シミュレーション		事業計画の立案や販売、財務等、オンラインシミュレーションをグループで実践	・ 宿泊研修 ※ノートPCをご持参ください ・ リーダー カルテ ・ 交流会	
3	11/13 (金)		企業戦略シミュレーション・成果発表							
4	12/15 (火)	現状認識	自社PR	カウンセリング レクチャー	自社の存在価値を含めた自社の今を知る -正しい現状認識からしか未来は見えない-		自社PR	1. わが社の創業の原点は何か 2. 存在価値と存在意義を見いだす 3. 企業価値をどう高めるか	・ 事前課題 ・ リーダーカルテフィードバック ・ リーダーカウンセリング	
5	1/15 (金)	ビジョン	経済展望		自社PR	未来をつくるビジョンのつくり方		自社PR	1. わが社は何を目指すのか 2. どこに向かうのか 3. そのために何をすべきか 4. 多様性のある組織とは	・ 事前課題 ・ リーダーカウンセリング
6	2/19 (金)	計画策定	経営トレンドレクチャー		自社PR	ビジョン浸透に向けた行動計画づくり		自社PR	1. 戦略を戦術・戦闘に落とし込む 2. 戦略に沿った組織デザイン 3. マネジメントシステムの構築	・ 事前課題 ・ リーダーカウンセリング
7	3/中旬	発表会	リーダーカウンセリング		自社の未来を語る		「ぶぎん経営者クラブ」 第3回 会員交流会	自社のビジョン発表	・ 発表会 ・ 閉会式	



受講生 OB、OG の声を「ぶぎんレポート」2026年6月号、7月号に掲載。是非ご覧ください。



受講生は無料で受講できます。

財務管理の経験のない方や、知識に不安のある方は、是非ご参加ください。次回の「企業戦略シミュレーション」での財務対応のためにもご参加をお勧めします。



企業戦略シミュレーション

- 1社当たり参加者4名程度で会社を作り、ゲームの中で他社との企業間競争を行い、会社を成功させるノウハウ、業績を上げるノウハウを学びます。
- 方針書策定、採用、給与決定、仕入、投資、営業配置、販売促進、研究開発から資金繰りと決算までのマネジメントサイクルを全て体験します。経営判断により、経営結果が大きく変化します。

自社PR

第4回~第6回にかけて、研修会にて自社紹介プレゼンを実施します。自社紹介プレゼンを通して、コミュニケーションの活性化、受講生様同士のビジネス間取引、更には埼玉を引っ張る仲間としての絆をより一段と強化します。

リーダーカウンセリング (個別相談支援)

リーダーカルテ※を基に塾生の皆様へリーダーとしての強み・弱みをアドバースします。また、経営課題などのご相談も対応します。

※自身の能力・性格特性を把握し自己改善に取り組むための現状認識ツール

※ 開講日時に変更になる可能性があります。