### 開催要領

対 象 者	次世代経営者・役員・経営幹部候補 ※女性経営幹部候補の皆さまの参加も お待ちしております	
期間	2024年10月 ~ 2025年3月	
定員	35名	
修了条件	<ol> <li>全7講座のうち6講座以上を受講</li> <li>全レポート、事前課題を提出</li> <li>最終回成果発表(グループ発表)</li> <li>※修了者には記念品を贈呈</li> </ol>	
会 場	清水園(さいたま市大宮区東町)ほか	
受講料 (昼食代 資料代 宿泊代 含む)	ぶぎん経営者クラブ会員 280,000円(税抜) 308,000円(税込) 会員以外の方 380,000円(税抜) 418,000円(税込)	

## お申込要領

申込方法	S 下記の「ぶぎん経営幹部養成塾」受講申込書にご記入のうえ、お取引店、 又は、下記のメールアドレス宛てお申 込みください。 受付後、開講1カ月程度前に受講票と 会場案内図をお送りします。
備考	最終回にて、受講生の成果発表会を行います。社長さまほか受講生の上司の 方がご出席いただけます。
お申込先	ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部:小栗・林 雷: 048-647-8484 E-Mail: bugin-club@bugin-eri.co.jp
申込期限	2024年10月18日(金)

ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部(担当:小栗・林)宛て

## 『第14期 ぶぎん経営幹部養成塾 2024』受講申込書

下記の申込内容を記載のうえ、「武蔵野銀行 お取引店」へ提出、 またはメールアドレス bugin-club@bugin-eri.co.jp へお送りください。

### 次の通り、2024年度『ぶぎん経営幹部養成塾』の受講を申し込みます。

会社名	フリガナ	代表者名	フリガナ
会 No.	数字 9 桁	T E L	( )   F   ( )
住	<del>-</del>	E- mail	@
所	所		武蔵野銀行 いずれかに ぶぎん経営者クラブ会員 ○をお願い
		取引支店	支店 します 一般
参加者名	フリガナ	所属·役職	
	代表者との関係 生年月日 19 年 月 日 (満 歳)	E- mail	@
郵送物送付先	フリガナ	所属·役職	
	Ŧ		( )   F A X
先		E- mail	@

〈留意事項〉\*定員に達した場合は、受付を終了させていただきます。\*受講料は、一括前払いでお願いします。途中、ご欠席がございましても一部返却は致しかねます。

\*受講期間中に提供する情報の著作権は、当社または㈱タナベコンサルティングに帰属しており第三者への提供はお断り致します。

\*ご記入いただいたお申込情報につきましては、セミナーのご案内や連絡のみに使用させていただきます。

## 入塾のご案内

2024.10 ~ 2025.3 充実の全 **清**座

第14期

選ばれる企業を目指

2024

延べ卒業生 360名



武蔵野銀行・ぶぎん地域経済研究所 共催

# 第14期 ぶぎん経営幹部養成塾 2024

## 育てるのは、次代を切り開く若手経営者と経営者視点の経営幹部

## 経営者の分身としての思考・スキルを習得!

- 充実した6か月間で未来を変える-

#### 第14期

## ぶぎん経営幹部養成塾 2024 とは

#### 1. 更なる成長を目指し、トレンドを押さえた経営手法を学ぶ

企業は「環境適応業」。強い企業ではなく、**環境に適応できた企業が生き残る**、これが経営の原理原則です。

経営環境と価値観が急激に変化する中で、従来のビジネスモデルから**新たな ビジネス モデルの再構築**が必要不可欠です。

経営の原理原則を押さえつつ、DX ビジョンの明確化等、成長している企業の事例を基に、 経営のトレンド・手法を学びます。

また、仮想企業の経営幹部となり、事業計画を立案し他社と競い合う「企業戦略シミュレーション」を導入しました。経営センスや財務バランス等をゲーム感覚で身に付けてもらう新講座です(※「企業戦略シミュレーション」ご参加時は、ノート PC が必要になります)。

## 2. 受講生に対する個社別経営支援機能の充実

課題・問題のない会社はありません。講義・ケーススタディで終わらず、個社別に**改善シートを作成し、現状を認識**していただき、今後の改善の方向性へのフィードバックを含め**個社別支援(テーマディスカッション)を実施**します。

## 3. 新たな時代の「わが社のなりたい姿を描く」サポート

コロナによる新しい価値観や変容する社会情勢の中において経営の原理原則を学び、**経営トレンドテーマ・戦略ディスカッション**を踏まえ、わが社のなりたい姿を描いていただきます。

また、交流会、ディスカッションなどを通し、**企業同士の参加交流づくり**を実現させます。

## 「自己分析 × 自己研鑽 」による 多角的な学びのフォロー体制 ――

自己分析

**幹部適性診断**(受講生が自身の性格特性を把握し、自己改善に向けた現状認識ツール)

- 約69万人の診断実績に基づいた「タナベ式判定テスト」で、自身を「見える化」
- 性格や行動特性からリーダーとしての適性、強みと弱みを分析
- 自身の特性を知ることで、取り組むべき課題や自己啓発のポイントを明確化

#### 受講生は無料で利用できる多様なメニュー

- 財務管理の補習講座への参加(任意講座)
- ・補習講座を活用すれば、これまで財務経理の経験のない受講生も安心

(税理士·米国税理士·CFP©)

- ・財務補習講座: 日程:11月12日(火) 「決算書の読みこなし方と経営分析の基本(仮)」講師:税理士 高下 淳子氏
- TCG REVIEW



タイトル 日 時 テーマ 備考 講義ポイント 13:00 ~ 17:00 9:30 ~ 1. 後継者のリーダーシップとは 知らなければならない 先会発 心構え "志"を継ぐ経営 経営資源の総占検 10月23日 幹部適性診断 2. 自社の経営資源を総点検する P/L・B/S のツボ - リーダーシップの本質 (ワーク&ディスカッション) (zk) 財務 **交流会** 3. 経営幹部が知るべき財務 ※新企画実施のための講座 1. 事業計画の立案や製造、販売、 シュミレーション 11月7日 企業戦略シュミレーション ※新企画 財務等、オンラインシミュレー 合宿研修 ゲーム (木) 交流会 ションをグループで実践 幹部適性診断 2. 4~5名のグループ編成で各 自ノートPCを使用し、企業戦 ノートPCを シュミレーション 11月8日 企業戦略シュミレーション ※新企画 略ディスカッションを行い他 ご持参ください ゲーム (金) のグループと競い合う (自社プレゼン実施のミニ講座も実施) 幹部適性診断 1. わが社の創業の原点は何か 自社プレゼンと 12月11日 自社の存在価値を含めた自社の今を知る フィードバック 現状認識 2. 存在価値と存在意義を見いだす アドバイス -正しい現状認識からしか未来は見えない-(水) 事前課題 3. 企業価値をどう高めるか 1. わが社は何を目指すのか 1月17日 2. どこに向かうのか ビジョン 未来をつくるビジョンのつくり方 経済展望 事前課題 3. そのために何をすべきか (金) 4. 多様性のある組織とは 1.DX 推進に必要な思考 DX ビジョンの明確化 2月14日 2. 戦略を戦術・戦闘に落とし込む 計画策定 ビジョン浸透に向けた行動計画づくり 事前課題 DX の潮流と攻めの DX — 3. 戦略に沿った組織デザイン 4. マネジメントシステムの構築 発表会 閉会式 自社の未来を語る 特別講話 1. 自社のビジョン発表 交流会

※ 開講日時は変更になる可能性があります。

## TCG Review (Web 無料)

ファーストコールカンパニーを志す 経営者、リーダーの方々のための 「戦略パートナー誌」。 活躍している弊社コンサルタントによる 「変化と成長のコンサルティングメソッド」を、 レビュー (論文) として提供します。





