

インターネット販売・成功の秘訣！ 他では聴けない！ 売上に直結する分析のイロハ

ヤフー・ショッピング月間ベストストア8回受賞 全国第1位獲得の実力派ITコンサルタントが秘策をお伝えします！

新しい販路を開拓したい、自社の商品やサービスを拡販する手段としてネットショップやインターネット販売に取り組まれている会社も多いと思います。今回のセミナーでは数々の実績があるITコンサルタントがインターネット販売での成功の秘訣をお伝え致します。

どのようにして売上を倍増させたのか？そのヒントは「データ」にあります。“ビックデータ時代の到来”など、よく見聞きしますが、中小企業にとってもデータ活用には成功の鍵が秘められているのです。

■日時 平成29年12月5日(火) 13:30~16:30

■会場 ちばぎん総合研究所 東京セミナールーム

室町ちばぎん三井ビルディング「コレド室町3」15F 地下鉄銀座線「三越前駅」下車1分

※駐車場はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

■受講料 ぶぎん経営者クラブ・サクセスクラブ会員 10,000円(消費税・資料代を含む)
会員以外の方 15,000円(//)

■セミナー概要

- インターネット販売で勝ち抜くためには
- データ分析の可能性に気づいた出来事…
- インターネット販売(Eコマース)の市場はどう変化しているか
- インターネット販売に取り組む際に考えたいこと、気をつけたいこと
- 普通のお店が月商100万円まで成長した7ヶ事例紹介&データ分析の具体的方法



■講師 株式会社ECマーケティング人財育成 代表取締役 石田 麻琴 氏

【講師紹介】

早稲田大学卒業後、ネット通販ベンチャーに6年間勤務。ECに関わる全ての業務を経験。楽天市場・ヤフーショッピング・ビッダーズ・Amazon・モバイルサイト・自社サイト、と主要ECチャネル全てに精通しているのは業界でも稀。1年間で売上7,000%アップ。1人で年商3億円を実現。ヤフーショッピング月間ベストストア8回受賞(7回連続受賞)。うち1回、全国第1位獲得。2011年(株)ECマーケティング人財育成を設立。様々な企業のIT支援を行っている。

主なコンサルティング企業：桃源郷(株)、(株)北国からの贈り物 等



■ お申し込み方法

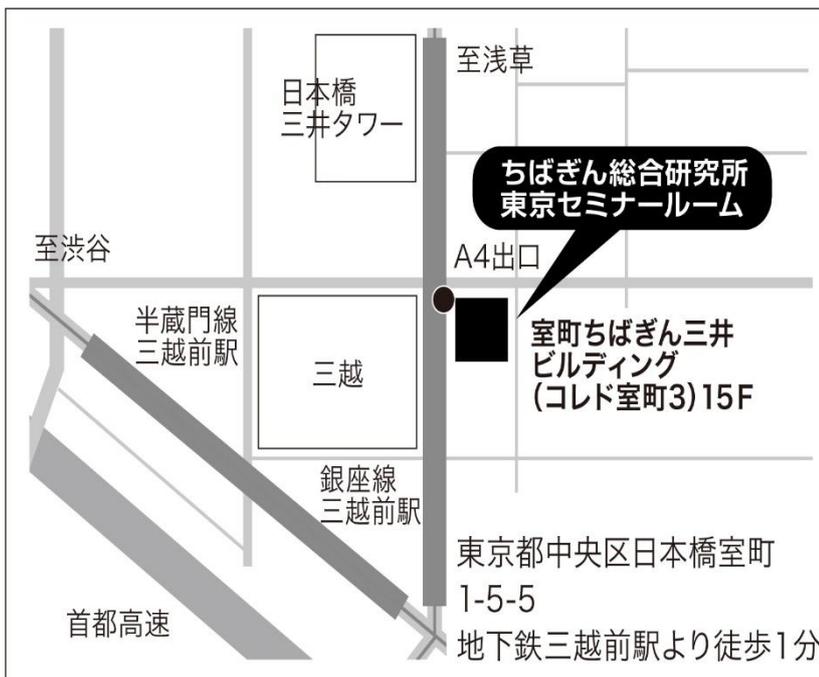
- ・下記参加申込書にご記入の上、FAXにてぶぎん地域経済研究所宛お申し込み下さい
- ・受付後、開催の2週間程度前に受講票等をお送り致します。開催1週間前になっても受講票が届かない場合はご連絡下さい。

■ ちばぎん総合研究所(以下ちばぎん総研)との共同開催について

昨年の3月に武蔵野銀行と千葉銀行は包括提携「千葉・武蔵野アライアンス」を締結し、同じ首都圏に隣接する地方銀行として、各種分野で協力体制を構築しています。

今後も、ちばぎん総研との共催を含めさまざまな催しを企画し、付加価値の高いサービスのご提供を目指してまいりますので、多くの会員様にご参加いただきますようお願い申し上げます。

■ 会場案内



※駐車場はございません
お車でのご来場は
ご遠慮下さい

《お問い合わせ》ぶぎん地域経済研究所
経営情報事業部(担当:澤田)

TEL: 048-647-8484

E-mail: sawada@bugin-eri.co.jp

◇ご記入いただきましたお申し込み情報につきましては、セミナーのご案内やご連絡だけに使用させていただきます。

切り離さずにこのままFAXにてお送りください

「インターネット販売・成功の秘訣」(12/5) 参加申込書

ぶぎん地域経済研究所宛

FAX (フリーダイヤル) 0120-54-6340 ごようはむさしの

| | | | | | |
|--------|----|------|----|------|--------|
| 貴社名 | | | | ご参加者 | ご参加者氏名 |
| ご住所 | 〒 | | | | |
| 連絡ご担当者 | 部署 | 氏名 | 電話 | | |
| E-mail | | | | | |
| お取引店 | 支店 | 会員番号 | | | |