

事業後継者育成セミナー 平成 28 年度 **ぶぎん若手経営塾**



全10講座(含む卒業生参加可能講座)参加者募集

自社を永続的に存続させたいという「ゴーイングコンサーン」の願望は、企業経営者であれば誰もが有しています。しかしながら、これを達成するためには、経営全般を体系的な捉え方で習得する必要があります。そこで、今年度も次世代の後継者または経営幹部の育成を目的に「ぶぎん若手経営塾」を開講いたします。

《若手経営塾のポイント》

- 1. 事業力・経営力を強化する実践講座**
経営に必要とされる実務知識を「経営者」の視点から体系的に習得できる実践講座（「タナベ経営」の講師陣を中心に実施）
- 2. 財務力を強化する実践講座**
財務管理の基本から決算書の読み取りまで、きめ細かな内容で財務の実践知識強化を図ります。1泊2日の合宿講座でも集中して習得を目指します。
- 3. 塾生相互の人脈・ネットワーク形成**
合計4回の塾生同士の交流会や、当塾のOBとの交流などを通して、ネットワークづくりを目指します。また、今年度からは、「ちばぎん総研ビジネススクール」とも交流会を検討中。
- 4. 海外視察OPツアーを企画**
今年度は平成29年5月に米国（オレゴン州・ポートランド）を予定しています。

- **日程** 平成28年9月開講 平成29年7月閉講（詳しくは裏面をご参照願います）
なお、第1講・第3講・第7講・第10講では「交流会」も開催いたします。
- **会場** 清水園 他
- **対象** 次世代の後継者または経営幹部
- **定員** 40名（定員になり次第締め切りとさせていただきます）
- **参加費** ぶぎん経営者クラブ・サクセスクラブ会員 20万円(消費税・資料代・交流会費用含む)
会員以外の方 30万円(消費税・資料代・交流会費用含む)
- **修了条件** 全10講座の内7講座以上を受講し、かつ、経営計画の発表を行った者に修了証を授与
- **卒業生向け講座** 卒業生(平成25年度から平成27年度受講生)の方は、第2講・第4講・第6講及び第10講の交流会に無料でご参加いただけます。
- **お申込み** 下記の「ぶぎん若手経営塾」参加申込書にご記入のうえ、FAXにて当社宛お申込みください。受付後、開講1か月程度前に受講票と会場案内図をお送りいたします。

《お問い合わせ》ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部:鈴木

TEL:048-647-8484 E-Mail:suzukim@bugin-eri.co.jp

平成28年度「ぶぎん若手経営塾」参加申込書

ぶぎん地域経済研究所 宛

FAX (フリーダイヤル) 0120-54-6340 ごようはむさしの

下記の①または②のいずれかに○をお願いいたします。

- ① 全 10 講座
② 卒業生参加可能3講座プラス第10講交流会 に 申 込 み ます

貴社名				ご参加者名	役職
ご住所	〒				
連絡ご担当者	部署	氏名	電話		
E-メール					
お取引店	支店	会員番号			

◇ご記入いただきましたお申し込み情報につきましては、セミナーのご案内やご連絡だけに使用させていただきます。

事業力と経営力を強化する実践講座

- 経営の流れに即した実務知識を「経営者」としての視点から体系的に習得できるカリキュラム構成です。

日時		分野	テーマ	主な内容	講師
第1講	9/21(水) 13:30～17:00 17:10～19:00	経営総論 & 交流会	「後継経営者が 知るべきトップの仕事」	1.経営者の仕事とは 2.経営者と後継者の違い 3.経営は1T4Mのバランス 4.経営の原理原則を学ぶ	(株)タナベ経営 取締役 中東 和男 熱意に溢れる語り口と企業経営に関する診断・協力を通じた臨床データを基にした講演・研修は、全国の経営者から高評価を得ており、全国の金融機関から多数指名実績を得ている。
第2講	10/19(水) 13:30～17:00	事業戦略	「次世代に向けた 事業戦略の再構築」 卒業者参加可能	1.中小企業の事業戦略とは 2.強みの再設定 3.SWOT分析 4.自社の勝てる場の発見 5.ケーススタディ	
第3講	11/15(火) 13:00～20:00	財務管理① & 交流会	【合宿講座】 「経営財務 -基本マスター講座- トップの財務無知 は会社を潰す」	1.計数の必要性 2.P/Lの徹底理解 3.B/Sの徹底理解 4.経営分析の基本 5.ケーススタディ	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫 多くの経営者より、わかり易い講義と支持を得ている。特に財務が苦手な方への講義はタナベ経営屈指の講師。
	11/16(水) 9:00～17:00	財務管理②		1.管理会計の基本 2.固定分解 3.限界利益とは 4.損益分岐点分析	
第4講	1/23(月) 13:30～17:00	マナー研修	「経営者の為の エグゼクティブマナー」 卒業者参加可能	1.自分ブランドを磨く 2.ビジネスパーソンとしての基本姿勢 3.関わる力・聴く力・表現する力	オフィスプリムラ 代表 西田 奈保子
第5講	2/17(金) 13:30～17:00	財務管理③	「経営財務-実践講座- 銀行員は決算書の ここを見る」	1.前回の復習 2.決算書から読み取れること 3.銀行員の視点 4.銀行との付き合い方	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫
第6講	3/15(水) 13:30～17:00	人事・ 労務管理	「魅力あるリーダーによる 人材育成とは」 卒業者参加可能	1.リーダーの役割 2.人材成長を決める3つの力 3.部下との接し方の基本 4.ケーススタディ	(株)タナベ経営 取締役 中東 和男
第7講	4月中旬 9:00～19:00	企業見学会 & 交流会	企業見学会	※訪問先調整中 訪問先により時間も変動する場合がございますのでお含みください。	※訪問先・訪問日等の詳細は、今後の情報等により、本年12月頃を目途に確定する予定。
第8講	5/16(火) 13:30～17:00	経営計画①	「計画策定に向けた 自社の現状認識」	1.ビジョンの重要性 2.自社の存在価値を確立する 3.現状認識とビジョン	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫
5月下旬		第2回海外視察オプションツアー(訪問国:米国)オレゴン州ポートランドの視察を中心に、機中泊を含め4泊6日の予定です。詳細は、今年12月頃ご案内いたします。			
第9講	6/15(木) 13:30～17:00	経営計画②	「自社の経営計画策定」	1.経営計画策定のステップ 2.定性目標と定量目標 3.行動計画への落とし込み	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫
第10講	7/19(水) (仮日程) 13:00～17:00 17:20～19:00	経営計画③ 発表会	「経営計画の発表」 ※発表会では、発表者の上司の方にも経営計画をお聴きいただけます。また、その後の交流会もご一緒にご出席ください。	1.計画実行のマネジメント 2.自社の計画づくり 3.受講生による発表	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫
		交流会 卒業者参加可能			