

事業後継者育成セミナー 平成 27 年度 ぶぎん若手経営塾



全10講座(含卒業生参加可能講座)参加者募集

自社を永続的に存続させたいという「ゴーイングコンサーン」の願望は、企業経営者であれば誰もが有しています。しかしながら、これを達成するためには、経営全般を体系的な捉え方で習得する必要があります。そこで、今年度も次世代の後継者または経営幹部の育成を目的に「ぶぎん若手経営塾」を開講いたします。

《若手経営塾のポイント》

- 1. 事業力・経営力を強化する実践講座** 経営に必要とされる実務知識を「経営者」の視点から体系的に習得できる実践講座(昨年度より「タナベ経営」の講師陣を中心に実施)。
- 2. 財務力を強化する実践講座** 財務管理の基本から決算書の読み取りまで、きめ細かな内容で財務の実践知識強化を図ります。昨年度ご好評をいただいた合宿講座も継続実施します。
- 3. 塾生相互の人脈・ネットワーク形成** 合計4回の塾生同士の交流会や、当塾のOBとの交流などを通して、ネットワークづくりを目指します。
- 4. 海外視察OPツアーを企画** 今年度より、東南アジア方面の視察オプションツアーを企画しております(参加費用は別途徴収させていただきます。OBの方もお申込可能)。

- **日程** 平成 27 年 9 月開講 平成 28 年 7 月閉講 (詳しくは裏面をご参照願います)
なお、第 1 講・第 3 講・第 7 講・第 10 講では「交流会」も開催いたします。
- **会場** ラフォーレ清水園 他
- **対象** 次世代の後継者または経営幹部
- **定員** 40名 (定員になり次第締め切りとさせていただきます)
- **参加費** ぶぎん経営者クラブ・サクセスクラブ会員 15万円 (消費税・資料代含む)
会員以外の方 25万円 (" ")
- **卒業生向講座** これまでの卒業生(平成 23 年度から平成 26 年度受講生)の方は、第 2 講・第 4 講・第 8 講(及び第10講交流会)に無料でご参加いただけます。
- **お申込み** 下記の「ぶぎん若手経営塾」参加申込書にご記入のうえ、FAXにて当社宛お申込みください。受付後、受講票と会場案内図をお送りいたします。

《お問い合わせ》ぶぎん地域経済研究所 経営情報事業部:鈴木 TEL048-647-8484

平成 27 年度「ぶぎん若手経営塾」参加申込書

ぶぎん地域経済研究所 宛

FAX (フリーダイヤル) 0120-54-6340 ごようはむさしの

下記の①または②のいずれかに○をお願いいたします。				
① 全 10 講座		② 卒業生参加可能 3 講座		
		に 申 込 み ます		
貴社名				役職
ご住所	〒			ご参加者名
連絡ご担当者	部署	氏名	電話	
お取引店	支店	会員番号		

◇ご記入いただきましたお申し込み情報につきましては、セミナーのご案内やご連絡だけに使用させていただきます。

事業力と経営力を強化する実践講座

● 経営の流れに即した実務知識を「経営者」としての視点から体系的に習得できるカリキュラム構成です。

日時	分野	テーマ	主な内容	講師
【第1講】 9/18(金) 13:30~17:00 17:10~19:00	経営総論 & 交流会	「後継経営者が 知るべきトップの 仕事」	1.経営者の仕事とは 2.経営者と後継者の違い 3.経営は1T4Mのバランス 4.経営の原理原則を学ぶ	(株)タナベ経営 取締役 中東 和男
【第2講】 10/15(木) 13:30~17:00	事業戦略	「次世代に向けた 事業戦略の再構築」 卒業生参加可能	1.中小企業の事業戦略とは 2.強みの再設定 3.SWOT分析 4.自社の勝てる場の発見 5.ケーススタディ	熱意に溢れる語り口と企業経営に関する診断・協力を通じた臨床データを基にした講演・研修は、全国の経営者から高評価を得ており、全国の金融機関から多数指名実績を得ている。
【第3講】 11/11(水) 13:30~20:00 12(木) 9:00~12:00 午後、秩父名所等散策 オプションツアー あり	財務管理① & 交流会 財務管理②	【合宿講座】 「経営財務-基本 マスター講座- 「トップの財務無知 は会社を潰す」	1.計数の必要性 2.P/Lの徹底理解 3.B/Sの徹底理解 4.経営分析の基本 5.ケーススタディ 1.管理会計の基本 2.固定分解 3.限界利益とは 4.損益分岐点分析	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫 多くの経営者より、わかり易い講義と支持を得ている。特に財務が苦手な方への講義はタナベ経営屈指の講師。
12月前半	海外視察	オプションツアー(タイ・シンガポール方面) ※参加費は実費を別途徴収いたします。		
【第4講】 1月20(水) 13:30~17:00	マナー研修	「経営者の為のエグ ゼクティブマナー」 卒業生参加可能	1.自分ブランドを磨く 2.ビジネスパーソンとしての基本 姿勢 3.関わる力・聴く力・表現する力	オフィスプリムラ 代表 西田 奈保子
【第5講】 2月18(木) 13:30~17:00	財務管理③	「経営財務-実践講 座-銀行員は決算 書のここを見る」	1.前回の復習 2.決算書から読み取れること 3.銀行員の視点 4.銀行との付き合い方	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 田中 一司
【第6講】 3月15日(火) 13:30~17:00	人事・ 労務管理	「労務管理の基本 と人材育成」	1.人材マネジメントの変遷 2.経営のバックボーン 3.人材育成の本質と手法 4.インバスケッ研修	(有)マスエージェント 代表取締役 林 忠史
【第7講】 4月中旬 10:00~19:00	企業見学会 & 交流会	企業見学会	※訪問先調整中 訪問先により時間も変動する場 合がございますのでお含みください	※訪問先・訪問日等の詳細は、 今後の情報等により、本年12 月頃を目途に確定予定。
【第8講】 5月20日(金) 13:30~17:00	経営計画①	「計画策定に向けた 自社の現状認識」 卒業生参加可能	1.ビジョンの重要性 2.自社の存在価値を確立す る 3.現状認識とビジョン	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫
【第9講】 6月16(木) 13:30~17:00	経営計画②	「自社の経営計画策 定」	1.経営計画策定のステップ 2.定性目標と定量目標 3.行動計画への落とし込み	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫
【第10講】 7月15日(金) (仮日程) 13:30~17:00 17:20~19:00	経営計画③ 発表会 & 交流会 卒業生参加可能	「経営計画の発表」 ※発表会では、社長様 や上司の方などにおい でいただき、作成した経 営計画をお聞きだけ ます。また、その後の交 流会もご一緒にご出席 ください。	1.計画実行のマネジメント 2.自社の計画づくり 3.受講生による発表	(株)タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部 本部長 三浦 保夫